

François Dupont  
21 rue de Paris  
75001 Paris  
Portable : +33 6 00 00 00 00  
E-Mail : [francoisparis@yahoo.fr](mailto:francoisparis@yahoo.fr)  
38 ans - marié - 2 enfants

Die eigene Adresse befindet sich oben auf der linken Seite.

Anstelle der Überschrift « CV » wird diese entweder durch den aktuellen eigenen Jobtitel oder den, auf den man sich bewirbt, ersetzt

## DIRECTEUR COMMERCIAL

### FOTO

Es ist üblich geworden, ein Foto auf den CV zu setzen, auch wenn es keine Pflicht ist. Es sollte professionelle Qualität haben.

## COMPETENCES

- Définition de la politique et de la stratégie commerciale en accord avec la direction générale
- Prospection et suivi de grands comptes, négociation de contrats cadres, promotion de nouveaux produits
- Planification, mise en place d'indicateurs, reporting au management
- Constitution d'un budget et suivi des dépenses
- Management d'équipe (construire, animer et responsabiliser l'équipe pour l'atteinte des objectifs)

In Frankreich ist es üblich, eine kleine Übersicht über die eigenen Kernkompetenzen zu geben.

## EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Depuis 2014 (>4 an)

### Directeur commercial – Entreprise A, Saint-Clément – France Équipementier automobile de 1<sup>er</sup> rang composé de plusieurs branches d'activités avec une implantation mondiale, 72K employés

- Responsable des ventes en France pour les « Systèmes de Visibilité »
- Management d'une équipe de 18 personnes
- Gestion budgétaire
- Reporting régulier auprès de la Direction Générale
- Définition des orientations stratégiques
- Animation d'un réseau de distribution
- Résultats obtenus : Réalisation d'un CA de 38 Mio. EUR

Antichronologischer Aufbau: Das jüngste Ereignis wird zuerst genannt.

2006 - 2014 (6 ans)

### Responsable Régional des Ventes – Entreprise B, La Défense, France Fabrication et vente de polymères techniques, 10K employés, CA 100Mio €

- Responsable du marché des grands comptes automobiles
- Présentation des produits et négociation de contrats cadres
- Vente aux grands comptes de solutions
- Conseil technique aux clients et développement de nouveaux marchés
- Résultats obtenus : Introduction d'une nouvelle gamme de produits auprès des clients

Es ist bei den Recruitern gern gesehen, wenn Sie für jede Stelle die Unternehmensbranche, den Umsatz, die Größe und eine kurze Darstellung Ihrer Hauptaufgaben bzw. Ergebnisse angeben

2002 – 2006 (3,5 ans)

### Ingénieur Projet – Entreprise C, Clermont-Ferrand - France Fabricant de pneumatiques, 20K employés en France, 100k employés au niveau mondial

- Recherche de nouvelles technologies pour l'amélioration des performances des pneumatiques
- Construction d'offres techniques en phase d'appel d'offre
- Promotion des produits auprès des clients

## FORMATION

2002 Mastère Spécialisé « Strategic Management » (MS/Msc), HEC Paris  
2000 Diplôme d'ingénieur INSA de Lyon

Auf dem französischen CV wird oft nur das Jahr erwähnt, in dem der Abschluss erreicht wurde

## LANGUES

Allemand : Bilingue, C2

Anglais : Avancé, TOEIC 890

## INFORMATIQUE

SAP, Microsoft Office, Photoshop

In Frankreich gibt man bei den Sprachen oft ein zertifiziertes Niveau an, wie z.B. das Resultat des TOEIC-Tests.

## ACTIVITES EXTRA-PROFESSIONNELLES

Snowboard, photographie, natation, cinéma, voyages

Wichtig: Ihr französischer CV sollte je nach Berufserfahrung auf maximal 2 Seiten passen.  
Keine Unterschrift, Datum + Ort!